

# ULUSLARARASI İŞ GELİŞTİRME VE İHRACAT DANIŞMANLIĞI



## DEĞERLERİMİZ

Küreselleşen ve rekabet düzeyi her geçen gün artan uluslararası pazarda nitelikli ihracat fırsatları yaratmak ve dünyanın her bir yanına ulaşmak için uzman ekibimizle 8 ay boyunca uluslararası ticaret ve ihracat altyapınızı geliştiriyoruz.

## ODS Uluslararası İş Geliştirme ve İhracat Danışmanlığı Hizmetimizle Neler Yapıyoruz? / Sizlere Nasıl Katkı Sağlıyoruz?

İhracat sadece büyümenize yardımcı olmaz aynı zamanda yurt dışındaki şirketlerle bir baş kurmanızı da sağlar. Bu süreçte şirketinizin mevcut durum analizinden şirketinizin stratejisini ve yol planını oluşturmaya, pazarlama altyapısının geliştirilmesinden potansiyel müşteri temasına kadar tüm süreçlerde danışmanlık sağlıyoruz.

8 ayda dijital kimliğinizi oluşturarak ya da yenileyerek, hedef pazarlara yönelik olarak profesyonel ekiplerimizle birlikte ilgili ülke dillerinde haftalık paylaşımlar yaparak kurumsal sosyal medya hesaplarınızı yönetiyor, web sitenizi tanıtıma ve satışa yönelik olarak düzenliyoruz.



## İHRACAT HİZMET MODELİMİZ NELERİ KAPSIYOR?

Uzun yıllardır gözlemediğimiz ve ihtiyaçlara göre oluşturduğumuz ihracat hizmet modelimiz ile sizlere;

- 3000 adet potansiyel müşteri
- 350 potansiyel müşteri ile organik bağ
- Ürün bazında değişiklik gösterebilen ortalama satış tutarı/adedi
- Uluslararası ticaret altyapı analiz raporu
- Uluslararası iş geliştirme modelinde stratejik yol haritasının belirlenmesi
- Uluslararası ticaret dünyasında en çok tercih edilen online platformlara premium üyeliğimiz sayesinde onlarca teklif kazandırmayı hedefliyoruz.



## YURT DIŞINDA ÜRÜNLERİNİZİ/ŞİRKETİNİZİ KİMLER TANITIYOR?

Alanında uzman, popüler 10'dan fazla dünya diline hakim çalışanlarımız ile 10'dan fazla ülkede ofis ve yine çeşitli dünya dillerini konuşabilen çalışanlarımız bulunmaktadır. Bu sayede ürünleriniz/şirketiniz nitelikli ticaret uzmanlarımız ile güvenli ellerdedir.



Mevcut  
Durum  
Analizi



Ulusal ve  
Uluslararası  
Rakiplerin  
Analizi



Strateji ve  
Yol Haritası  
Oluşturulması



Pazarlama  
Altyapısının  
Analizi ve  
Geliştirilmesi



Hedef Pazar  
Analizi ve  
Potansiyel  
Müşteri Analizi



Uluslararası  
Temas

### ANKARA MERKEZ OFİS

Kızılırmak Mah. Ufuk Üniversitesi Cad.  
Next Level Loft Ofis  
No: 4/44 Çankaya, **ANKARA** / TURKEY  
+90 312 466 71 44

### İSTANBUL OFİS

FSM Mah. Balkan Cad.  
Just Work Ofis (Meydan AVM) No: 62A Ofis  
No: 419 Ümraniye, **İSTANBUL** / TURKEY  
+90 216 688 08 63

### ALMANYA

+49 151 650 59 995

### AVUSTURYA

+43 660 237 36 38

### İTALYA

+39 338 422 50 93

### ABD

+1 310 987 52 52

### KANADA

+1 647 830 65 41

### RUSYA

+7 (921) 775-92-22



## ELDE EDİLEN BAŞARILAR

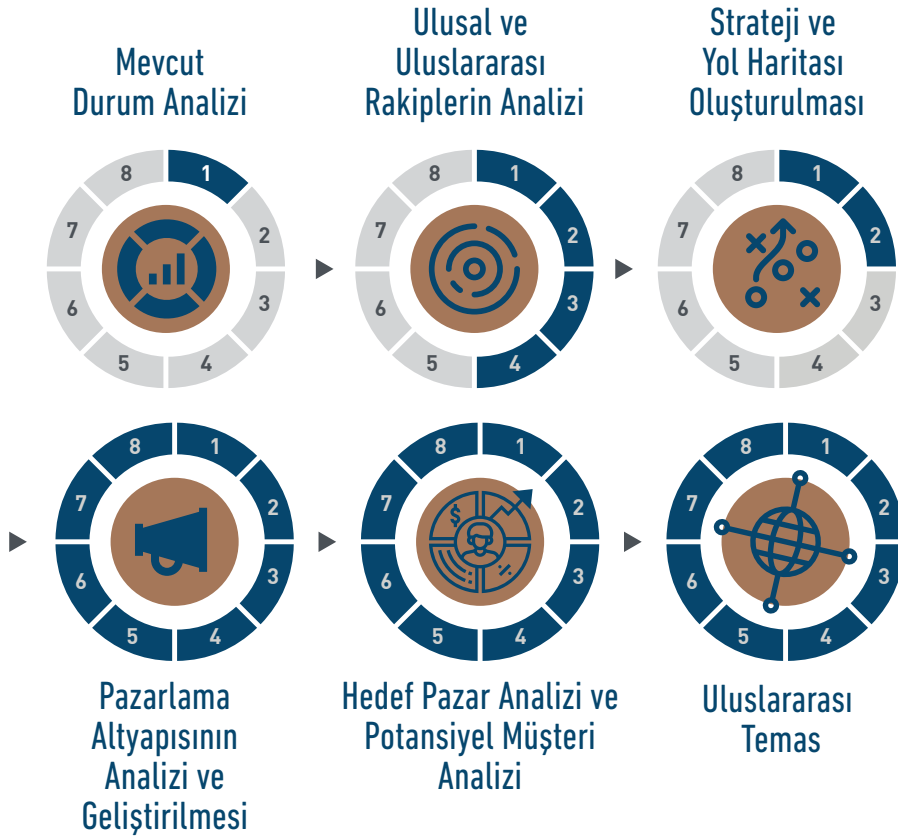
Yurt dışında temasa geçtiğimiz toplam şirket sayısı **300.000**Kazandırdığımız toplam teklif tutarı **+100 Milyon €**Firmamızın ihracat oranlarının ortalama artışı; **İlk yıl % 5, ikinci yıl % 15**

## ODS'YE ÖZEL METOTLAR

- Dijital kimlik eksikliklerinin raporlanması
- Rakip katalogları/internet sayfaları analizi
- Referans durumları incelenmesi
- Mevcut müşterilerin değerlendirilmesi
- Hesapların hizmet sürecinde yönetilmesi
- Rakip bayilik ağları analizi
- Özel cold call metodolojisi
- Tüm hedef pazarlara yönelik yabancı dillerde haftalık sosyal medya içerikleri paylaşılması



## İŞ TAKVİMİMİZ



\*Rakamlar hizmet süresi içerisindeki ayları ifade etmektedir.